



Dow Jones
Sustainability Indices
In Collaboration with RobecoSAM

Presentación para inversionistas Emisión de bonos corporativos locales

Mayo | 2019

Asesores financieros y agentes colocadores





Disclaimer

"LA COMISIÓN PARA EL MERCADO FINANCIERO NO SE PRONUNCIA SOBRE LA CALIDAD DE LOS VALORES OFRECIDOS COMO INVERSIÓN. LA INFORMACIÓN CONTENIDA EN ESTE DOCUMENTO ES DE RESPONSABILIDAD EXCLUSIVA DEL EMISOR, Y DEL O LOS INTERMEDIARIOS QUE HAN PARTICIPADO EN SU ELABORACIÓN. EL INVERSIONISTA DEBERÁ EVALUAR LA CONVENIENCIA DE LA ADQUISICIÓN DE ESTOS VALORES, TENIENDO PRESENTE QUE ÉL O LOS ÚNICOS RESPONSABLES DEL PAGO DE LOS DOCUMENTOS SON EL EMISOR Y QUIENES RESULTEN OBLIGADOS A ELLO."

"La información contenida en esta publicación es una breve descripción de las características de la emisión y de la entidad emisora, no siendo ésta toda la información requerida para tomar una decisión de inversión. Mayores antecedentes se encuentran disponibles en la sede de la entidad emisora, en las oficinas de los intermediarios colocadores y en la Comisión para el Mercado Financiero.

Señor inversionista:

Antes de efectuar su inversión usted deberá informarse cabalmente de la situación financiera de la sociedad emisora y deberá evaluar la conveniencia de la adquisición de estos valores teniendo presente que el único responsable del pago de los documentos son el emisor y quienes resulten obligados a ellos.

El intermediario deberá proporcionar al inversionista la información contenida en el Prospecto presentado con motivo de la solicitud de inscripción al Registro de Valores, antes de que efectúe su inversión."







- 1 Visión general de LATAM Airlines Group
- Avances del plan de transformación
- **2019 y estrategia a largo plazo**
- Características de la oferta
- 5 Anexos

Líder en transporte aéreo de pasajeros y carga en Latinoamérica

Principal grupo de aerolíneas de Latinoamérica



69 millones de pasajeros transportados durante 2018



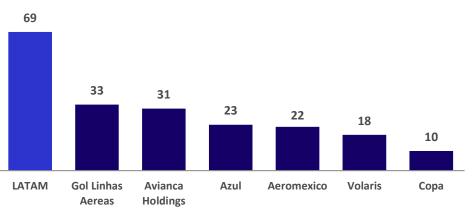
Líder regional en cantidad de pasajeros transportados



Sólido programa de viajero frecuente y de lealtad, con más de 30 millones de miembros



Más de 300 aviones, con una edad promedio de 9 años



Pasajeros transportados durante 2018¹ (millones)

Red líder en Latinoamérica



Plataforma y red líder en Latinoamérica, con hubs en Sao Paulo, Lima y Santiago



Más de **140 destinos** propios en 26 países:

- Participación de mercado: 1° en Chile y Perú, 2° en Brasil, Argentina, Colombia y Ecuador
- Contamos con operaciones regionales en Sudamérica y de largo alcance hacia 5 continentes



- Único operador Latinoamericano de oneworld
- JBAs firmados con American Airlines e IAG (British Airways e Iberia)

























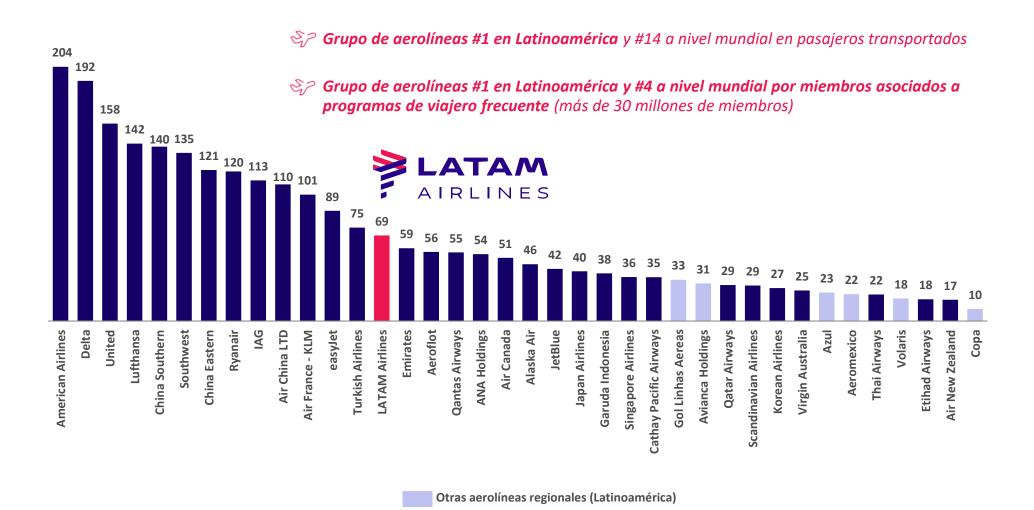






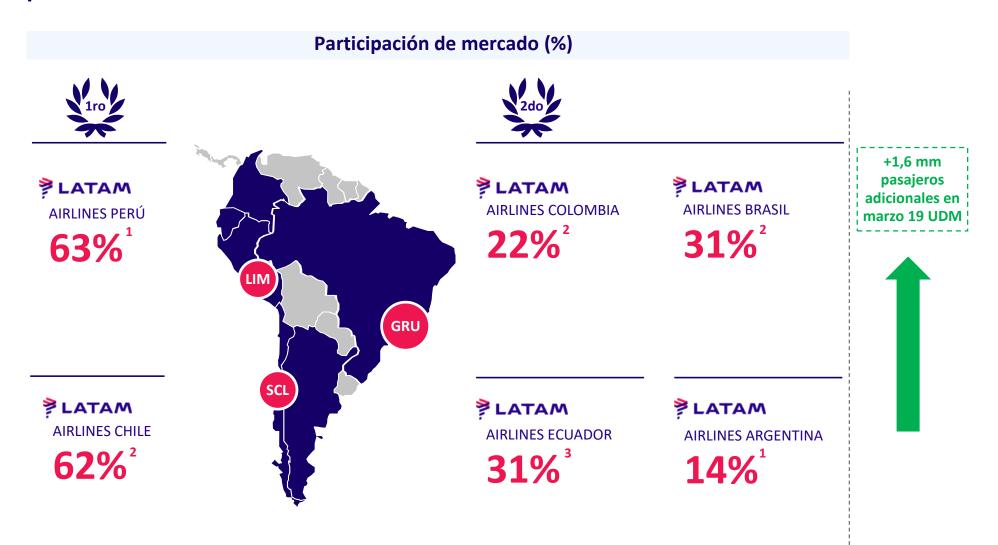
LATAM Airlines Group es uno de los mayores grupos de aerolíneas a nivel mundial

Pasajeros transportados durante 2018¹ (millones)





Mercados domésticos: LATAM Airlines Group y sus filiales son líderes en países con positivas dinámicas de crecimiento





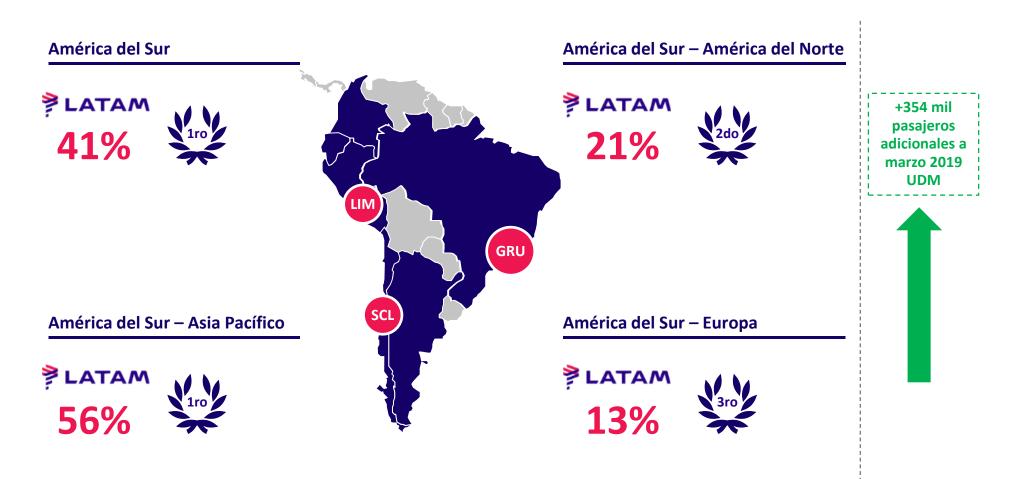
¹ Participación de mercado (PAX): marzo de 2019

² Participación de mercado (RPK): marzo de 2019

³ Participación de mercado (ASK): marzo de 2019

Mercado internacional: LATAM Airlines Group y sus filiales cuentan con una red excepcional para conectar a toda América del Sur y el mundo

Participación de mercado (%)¹









- Visión general de LATAM Airlines Group
- 2 Avances del plan de transformación
- **3** 2019 y estrategia a largo plazo
- Características de la oferta
- 5 Anexos

Sólidos resultados en 2018



Desafíos relevantes, incluyendo:

- Mayor costo de combustible (~US\$664 millones¹)
- Devaluación de monedas
- Huelga de la tripulación de cabina en Chile
- Huelga de camioneros en Brasil
- Mantenimiento de motor (problemas con los motores de Rolls-Royce)



Sólidos resultados durante 2018:

- Ingreso operativo² de US\$10.368 millones
- EBITDAR de US\$2.225 millones
- Flujo de caja libre de US\$1.159 millones
- Reducción de deuda bruta por US\$1.800 millones desde 2015, US\$ 630 millones en 2018

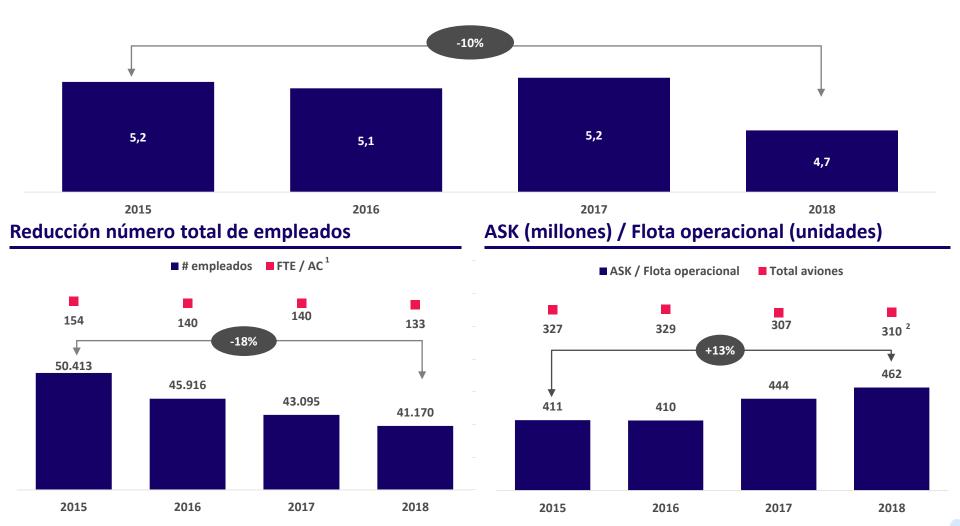


Iniciativas de reducción de costos apoyaron la resiliencia del margen en 2018



Mayores eficiencias operacionales a través de iniciativas de reducción de costos

Evolución CASK ex-combustible (US\$ centavos)

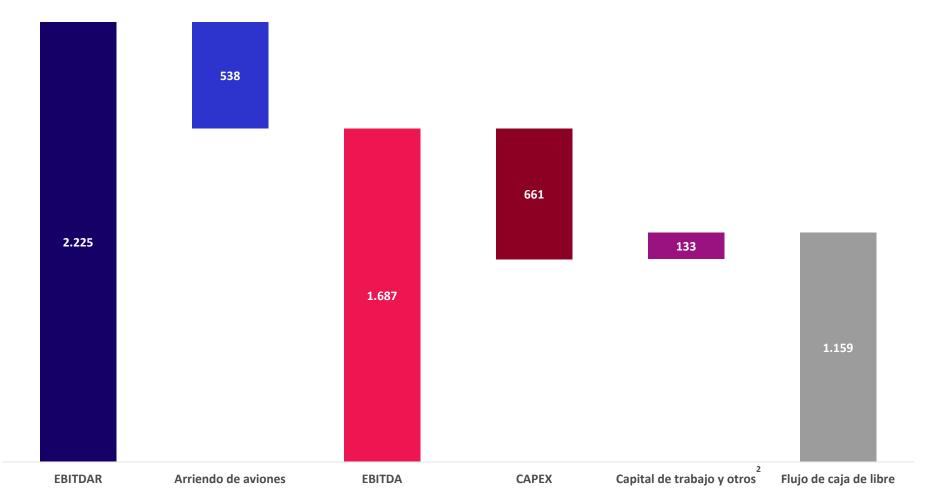




² Excluye 2 arriendos de corto plazo de aviones Boeing 777 a diciembre de 2018

Generación de caja mayor a US\$ 1,0 mil millones

Flujo de caja libre¹ 2018 (US\$ millones)





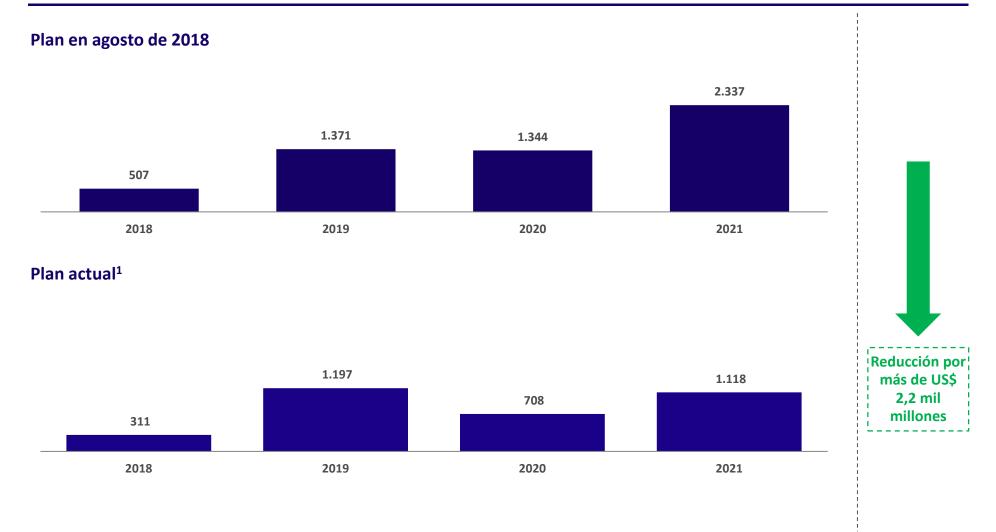
Fuentes: www.latamairlinesgroup.net

¹ Flujo de caja proveniente de las actividades operacionales más los flujos de caja provenientes de actividades de inversión

² Flujos de caja relacionados a (i) cambios en el capital de trabajo, (ii) pago de impuestos a las ganancias, (iii) compra de activos intangibles, (iv) intereses recibidos, (v) venta de activos fijos, (vi) diferencias de cambio sobre caja y equivalentes, y (vii) otros flujos

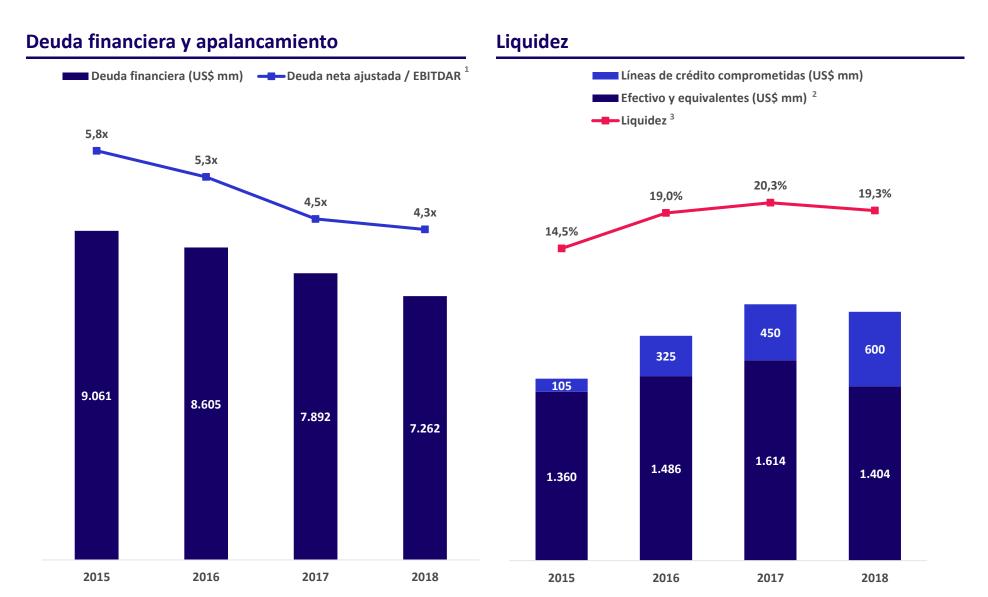
Reducción de compromisos de flota por más de US\$ 2,2 miles de millones entre 2018 y 2021

Plan de ajuste de flota (US\$ millones)





Continua tendencia de desapalancamiento y sólido balance





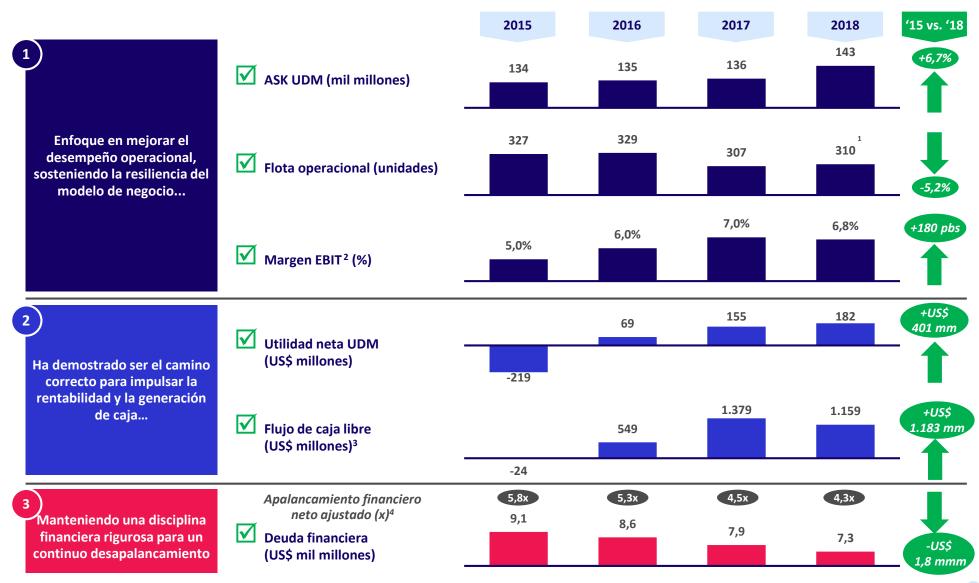
Fuente: www.latamairlinesgroup.net

¹ Deuda Neta Ajustada definida como Deuda financiera – Efectivo y Equivalentes al Efectivo + Gasto por arriendo de aviones (7x Gasto por arriendo de aviones UDM). EBITDAR definido como Utilidades antes de intereses, impuestos, depreciación, amortización y arriendo de aviones

² Incluye efectivo y equivalentes a efectivo + inversiones privadas a corto plazo

³ Definida como efectivo y equivalentes a efectivo + Líneas de crédito disponible) / Ingresos UDM

Resultados del plan de transformación





Fuente: www.latamairlinesgroup.net

¹ Excluye 2 arriendos de corto plazo de aviones Boeing 777 a diciembre de 2018

² Definido como EBIT dividido por (Ingresos + Otros Ingresos). EBIT definido como Ingresos + Otros Ingresos – Gastos Operativos

³ Definido como flujo de caja de Actividades de operación menos flujo de caja de actividades de inversión

⁴ Definido como Deuda Neta Ajustada / EBITDAR. Deuda Neta Ajustada definida como Deuda financiera – Efectivo y Equivalentes al Efectivo + Gasto por arriendo de aviones (7x Gasto por arriendo de aviones UDM). EBITDAR definido como Utilidades antes de intereses, impuestos, depreciación, amortización y arriendo de aviones





- Visión general de LATAM Airlines Group
- Avances del plan de transformación
- 3 2019 y estrategia a largo plazo
- Características de la oferta
- 5 Anexos

Resumen financiero del 1Q19 del Grupo LATAM

(US\$ millones)	1Q19	1Q18	Variación (%)
Total ingresos operacionales	2.525	2.731	-7,5%
Pasajeros	2.168	2.318	-6,5%
Carga	263	296	-10,9%
Otros	94	117	-19,6%
Total costos operacionales	-2.443	-2.462	-0,7%
Combustible	-747	-718	4,0%
Ex-Combustible	-1.697	-1.744	-2,6%
Margen operacional	82	270	-69,6%
Margen operacional (%)	3,3%	9,9%	-6,6 p.p.
Utilidad neta	-60	92	n.a.
EBITDA	434	619	-30,0%
Margen EBITDA (%)	17,2%	22,7%	5,5 p.p.



Estadísticas operacionales del 1Q19 del Grupo LATAM

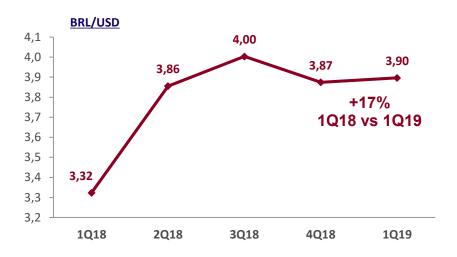
% A/A	Capacidad del sistema	Capacidad (ASK)	Tráfico (RPK)	Load factor	RASK/RATK (USc) ¹ (% A/A)
Internacional (<i>Long haul</i> y regional)	57%	+8,1%	+5,5%	85,1% (-2,2 p.p.)	5,6 (-15,2%)
Doméstico Brasil	25%	+1,5%	+1,3%	82,1% (-0,2 p.p.)	6,2 ² (-7,2%)
Doméstico PHH ²	18%	+9,6%	+10,3%	84,2% (0,5 p.p.)	6,5 (-10,4%)
Pasajeros		+6,7%	+5,2%	84,2% (-1,1 p.p.)	5,7 (-12,3%)
Carga		-0,4%	+1,9%	56,0% (1,3 p.p.)	16,4 (-10,6%)

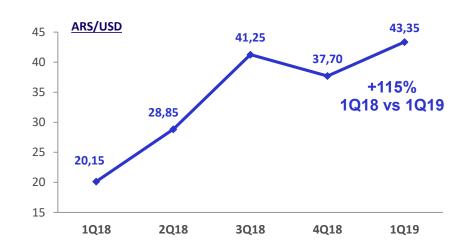


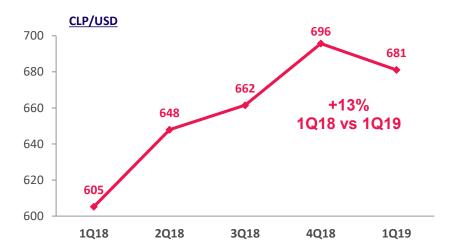
Fuente: www.latamairlinesgroup.net
1 RASK por unidad de negocio incluye ingresos por tickets, caducos, programa de pasajero frecuente, ingresos por ancillary y otros ingresos.
2 Doméstico PHH (Países Habla Hispana)

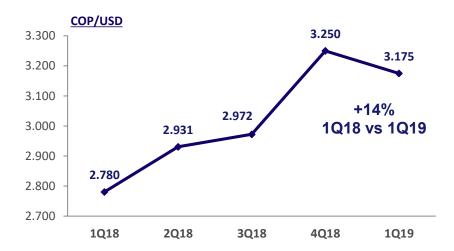
Devaluación de monedas afectó demanda internacional e ingresos en dólares de las ventas domésticas

Evolución tipo de cambio (%)¹







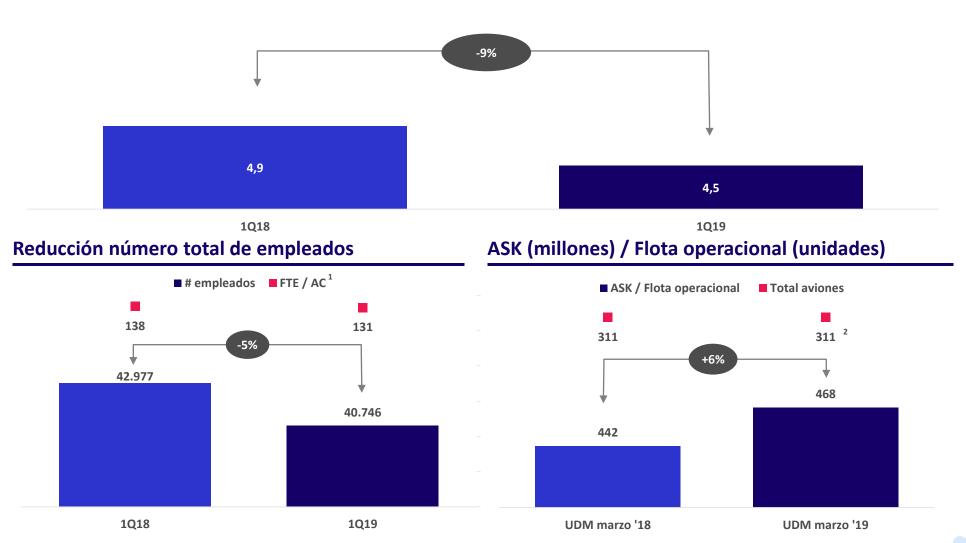




Fuente: Banco Central de Chile, Banco Central de la República Argentina, Superintendencia Financiera de Colombia, Banco Central do Brasil, a marzo 2019 ¹ Tipo de cambio respecto al dólar estadounidense.

Mayores eficiencias operacionales a través de iniciativas de reducción de costos

Evolución CASK ex-combustible (US\$ centavos)





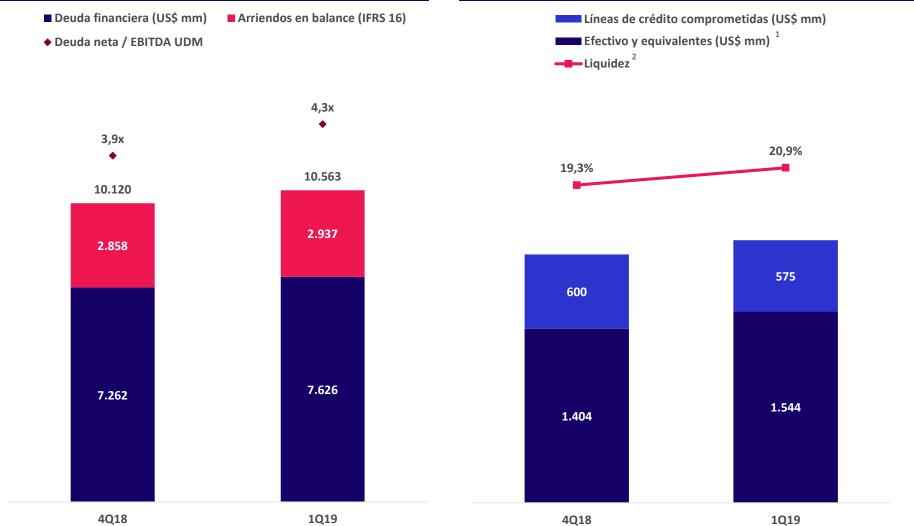
Fuente: www.latamairlinesgroup.net Nota: 2018 re-expresado bajo IFRS16 ¹ Empleados full time por avión operativo

² Excluye 2 arriendos de corto plazo de aviones Boeing 777 a marzo de 2019

Situación financiera actual

Deuda financiera y apalancamiento

Liquidez





 ¹ Incluye efectivo y equivalentes a efectivo + inversiones privadas a corto plazo
 ² Definida como efectivo y equivalentes a efectivo + Líneas de crédito disponible) / Ingresos UDM

Ajustes a la red de acuerdo al entorno actual de demanda

Eliminadas



Nuevas



Otros Ajustes

Sao Paulo a Munich y Lima a Montego Bay por el momento están ambas postergadas



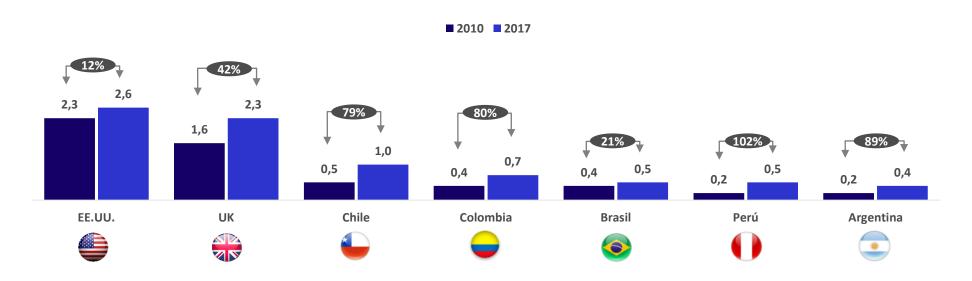
Guidance 2019

		Guidance anterior	Nuevo guidance
	Internacional	3% - 5%	0% - 2%
Pasajeros (ASK)	Doméstico Brasil	2% - 4%	5% - 7%
	Doméstico PHH ¹	8% - 10%	8% - 10%
	Total	4% - 6%	3% - 5%
Carga (ATK)		1% - 3%	0% - 2%
Margen operacional (%)		7% - 9%	7% - 9%

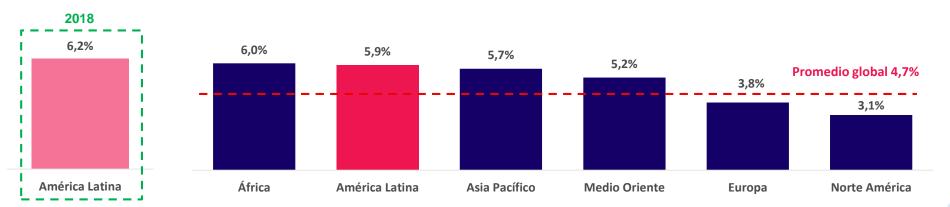


LATAM Airlines Group y sus filiales se encuentran estratégicamente posicionadas para capturar el crecimiento potencial de pasajeros en la región

Viajes per cápita¹



Crecimiento anual compuesto de RPKs 2018E – 2037E





Fuente: Banco Mundial y Boeing Commercial Market Outlook 2018-2037

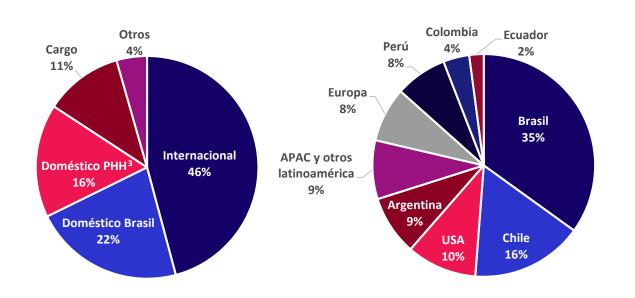
¹ Viajes per cápita hacen referencia tanto a viajes domésticos como internacionales y se calculan como el número de pasajeros que viajaron en aviones comerciales en el país sobre la población del país

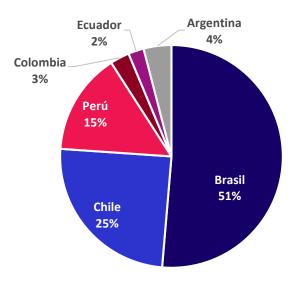
Diversificación geográfica de LATAM Airlines Group y sus filiales

Ingresos UDM por unidad de negocio^{1,2}

Ingresos UDM por punto de venta^{1,2}

ASK UDM por país²





Ingresos = US\$ 10,2 miles de millones

Total ASK = 146 miles de millones



² Información a marzo de 2019

³ Doméstico PHH (Países Habla Hispana)

Reorientación de inversiones a experiencia del pasajero y lealtad

Inversión en Pasajero





Inversión total de US\$ 400 millones en reacondicionamiento de cabinas en aproximadamente 2 años



22 Aviones de largo alcance y 150 aviones de corto alcance



Nuevo diseño de asiento y configuración de cabina; confort, segmentación y eficiencia



3 aviones reacondicionados ya en operación

Adquisición de Multiplus por LATAM Airlines BR.

PASS

- +30 millones de miembros
- 4^{to} FFP más grande del mundo¹
- Propuesta de valor unificada
- Revenue management

Reconocimiento mundial

Mejor Aerolínea Global en América del Sur





Mejor
"Confort en asiento"
"Servicio en cabina"
"Servicio de catering"
"Entretenimiento"
"Servicio de Wi-Fi"

Servicio de Comida Excepcional





"Mejor servicio de catering" en América del Sur



Modelo de negocio a ser complementado con Joint Business Agreements ("JBAs")

América del Sur - América del Norte

Participación de mercado¹ 1er American Airlines 23% 2^{do} **P** LATAM 21% **BRITISH AIRWAYS** American Airlines **IBERIA** 3^{ro} UNITED AIRLINES 10% América del Sur – Europa Participación de mercado¹ 21% AIRFRANCE / KLM 16% 3^{ro} **≯ LATAM** 13% Destinos de JBA²



¹ Participación de Mercado (ASK): marzo de 2019 (Diio Mi

² JBA con American sujeto a la autorización del Departamento de Tránsito de EE.UU.

Estrategia clara y definida

Detalle de ingresos por pasajeros¹

Doméstico **Brasil Internacional** 26% long haul 34% **Doméstico PHH** 20% Internacional short haul 20%

Estrategia

Seguridad

Long haul

- Redes
- JBAs
- Propuesta HVC²

Short haul

- Eficiencia en costos
- Ancillary
- Segmentación

Cuidado del cliente

Robusto programa de fidelización

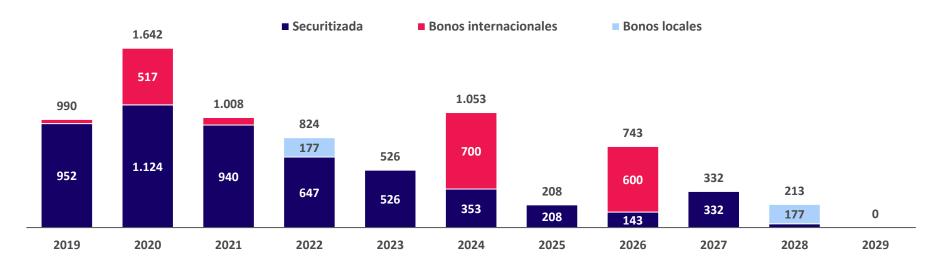
Excelencia operacional

Solidez financiera

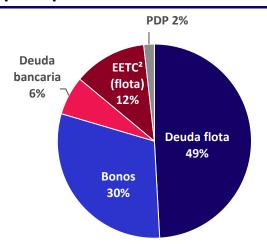


Perfil de amortización y estructura de la deuda

Perfil de amortización¹ (US\$ millones)



Deuda por tipo a marzo de 2019



Clasificación de riesgo local





Fuente: www.latamairlinesgroup.net

¹ El perfil de vencimiento de la deuda no incluye deuda corto plazo revolvente ni *Pre-delivery payments* ("PDP") para financiar los pagos por adelantado para la compra de aviones

² Enhanced Equipment Trust Certificates ("EETC") o deuda garantizada para la compra de aviones

Consideraciones finales

1 LATAM Airlines Group es líder en América Latina y a nivel mundial

- Resultados operacionales y financieros han mostrado mejoras y resiliencia en un entorno desafiante
- Implementación exitosa de iniciativas de transformación que incluyen (i) riguroso programa de reducción de costos, (ii) reducción de los compromisos de flota, (iii) adquisición de interés minoritario en Multiplus, (iv) transformación de la experiencia de cabina, y (v) aprobación de JBA con AA e IAG¹
- Política financiera disciplinada, enfocada en el desapalancamiento y en el fortalecimiento del balance
- Estrategia de largo plazo clara y con enfoque en el pasajero







- Visión general de LATAM Airlines Group
- Avances del plan de transformación
- **2019** y estrategia a largo plazo
- 4 Características de la oferta
- 5 Anexos

Estructura de la emisión de bonos

Línea	N° 921	
Serie	Serie E	
Nemotécnico	BLATM-E	
Clasificación de riesgo local	BBB+, outlook positivo por Feller Rate / BBB+, outlook estable por Fitch	
Monto máximo de colocación	UF 5.000.000	
Moneda	UF	
Estructura	10 años bullet	
Tasa de carátula anual	3,60%	
Duration estimado	8,5 años	
Período de intereses	Semestrales	
Mecanismo de prepago	Make whole / Tasa de referencia + spread de prepago (150 pbs)	
Fecha inicio devengo de intereses	15 de abril de 2019	
Fecha de vencimiento	15 de abril de 2029	
Fecha de rescate anticipado	A partir del 15 de abril de 2019	
Otros resguardos	(i) Opción put por cambio de control, (ii) Cross default, (iii) Cross acceleration	
Uso de fondos	Aproximadamente, (i) 50% al refinanciamiento de pasivos, (ii) 30% al financiamiento de inversiones y (ii) 20% a fines corporativos generales	







- Visión general de LATAM Airlines Group
- Avances del plan de transformación
- **2019 y estrategia a largo plazo**
- Características de la oferta
- 5 Anexos

Flota operativa de 311¹ aviones con antigüedad promedio de ~8,9 años²

Narrow body (pasajeros): 226

Propias³: 160 aviones

Arriendos⁴: 66 aviones

Wide body (pasajeros): 76

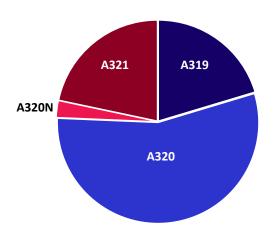
Propias³: 51 aviones

Arriendos4: 25 aviones

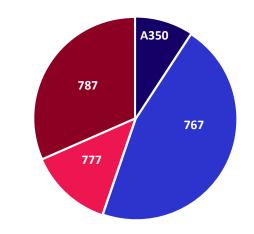
Wide body (cargo): 9

Propias³: 8 aviones

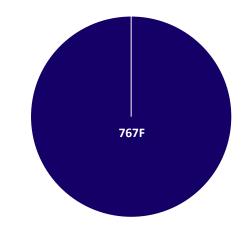
Arriendos4: 1 avión















Fuente: www.latamairlinesgroup.net

¹ Excluye 2 arriendos de corto plazo de Boeing 777 a marzo de 2019.

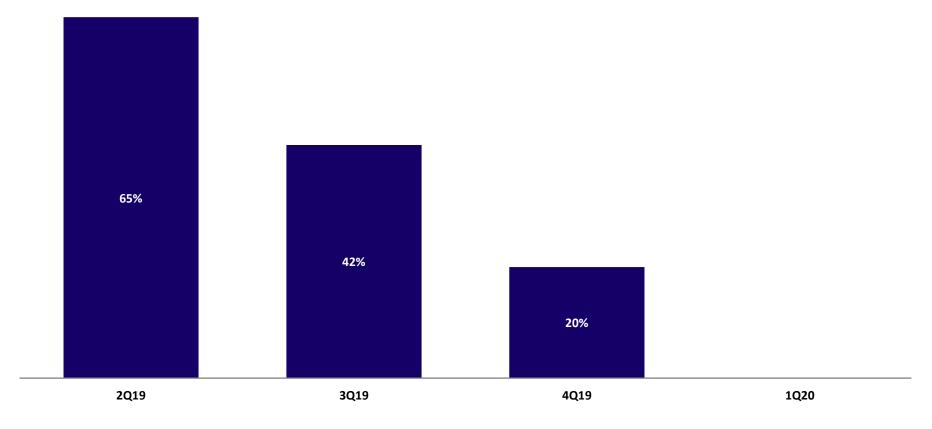
² Información a marzo de 2019.

³ Aviones incluidos en propiedades, plantas y equipo (propias + leasing financiero).

⁴ Arrendamientos operativos.

Estrategia de cobertura como soporte para la estabilidad de los márgenes

Combustible cubierto (% consumo)¹





Información financiera

Balance

	Para el periodo terminado el	Para el periodo terminado el	Para el periodo terminado
	1 de enero de 2018	31 de diciembre de 2018	el 31 de marzo de 2019
	Re-expresado (no auditado)	Re-expresado (no auditado)	No auditado
	(US\$ milliones)	(US\$ milliones)	(US\$ milliones)
ACTIVOS			
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.142	1.082	1.124
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	1.203	1.163	1.125
Inventarios	237	279	302
Otros activos corrientes	1.176	752	818
Total activos corrientes	3.758	3.276	3.369
Activos no corrientes			
Propiedad, planta y equipo	12.931	12.502	12.566
Plusvalía	2.673	2.294	2.283
Activos intangibles distintos de plusvalía	1.617	1.441	1.434
Otros activos no corrientes	695	566	573
Total activos no corrientes	17.916	16.803	16.856
Total activos	21.674	20.079	20.226
PASIVOS			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros, corrientes	1.620	1.794	1.791
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	1.669	1.674	1.705
Otros pasivos corrientes	2.924	2.464	2.305
Total pasivos corrientes	6.213	5.932	5.801
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros, no corrientes	9.433	8.359	8.790
Otros pasivos no corrientes	2.071	2.346	2.272
Total pasivos no corrientes	11.505	10.706	11.062
Total pasivos	17.717	16.638	16.863
PATRIMONIO			
Patrimonio atribuible a propietarios de la controladora	3.866	3.361	3.268
Participaciones no controladoras	90	80	94
Total patrimonio	3.956	3.441	3.362
Total pasivos y patrimonio	21.674	20.079	20.226



Fuente: www.latamairlinesgroup.ne

Información financiera (cont.)

Estado de resultados

	Para el periodo terminado el 31 de marzo de 2018	Para el periodo terminado el 31 de marzo de 2019	
	Re-expresado (no auditado) No auditado	
	(US\$ millones	(US\$ millones)	
Pasajeros	2.318,0	2.168	
Carga	295,	8 263	
Total ingresos	2.61	2.431	
Costo de venta	-1.970	6 -2.022	
Margen bruto	638	8 410	
Otros ingresos, por función	116,	7 94	
Costos de distribución	-169,	7 -116	
Gastos de administración	-202,	6 -4	
Otros gastos, por función	-111,8	8 -143	
Otras ganancias (pérdidas)	-3,!	5 -162	
Ingresos financieros	2,4	4 2	
Costos financieros	-133,4	4 9	
Diferencias de cambio	0,0	8 6	
Resultado por unidades de reajuste	12,7	2 -138	
Ganancia antes de impuesto	149	9 -44	
Gasto por impuesto a las ganancias	-4:	3 -13	
Ganancia del ejercicio	100	6 -57	
Propietarios de la controladora	93	2 -60	
Participaciones no controladoras	14	4 3	



Glosario

■ ASK: Available seat kilometer

 La suma, a través de nuestro network, del número de asientos disponibles para la venta en cada vuelo multiplicado por los kilómetros recorridos por el vuelo respectivo

ATK: Available ton kilometers

 La suma, a través de nuestro network, del número de toneladas disponibles para el transporte de carga de ingresos (cargo) en cada vuelo multiplicada por los kilómetros recorridos por el vuelo respectivo

■ RPK: Revenue passenger kilometers

 La suma, a través de nuestro network, del número de pasajeros en cada vuelo multiplicado por el número de kilómetros recorridos por el vuelo respectivo

Passenger load factor

RPK expresado como porcentaje de ASK

Gastos Operativos

Los Gastos Operativos, que se calculan de acuerdo a IFRS, comprenden la suma de los rubros "costo de ventas" más "costos de distribución" más "gastos de administración" más "otros gastos operativos", como se muestra en nuestro estado consolidado de resultados integrales. Estos gastos operativos incluyen: salarios y beneficios, combustible, depreciación y amortización, comisiones a agentes, arriendo de aeronaves, otras tarifas de arriendo y aterrizaje, servicios de pasajeros, mantenimiento de aeronaves y otros gastos operativos





¡Gracias!